

Over de functie

Als Sales Manager werk je samen met de Manager van Integrated Chemicals Specialties BV of een van de BU managers van De Monchy International.

In deze rol heb je als Sales Manager een actieve verkooprol en ben je verantwoordelijk voor het initiëren en opvolgen van leads & acties en in de te benaderen markten. Dit doe je zowel telefonisch, e-mail of via digitale meetings en klantbezoeken. Met dit laatste ben je ongeveer twee á drie dagen in de week bezig. Alles wat je doet verwerk je in ons CRM-systeem, waarmee ook acties worden opgevolgd. Ook organiseer je je eigen bezoeks rondes in de Benelux. Je hebt de mogelijkheid om deels thuis te werken.

Je onderhoudt contact met leveranciers over technische vragen, de gezamenlijke bezoeks rondes en prijzen. Daarnaast heb je regelmatig contact met de specialisten van onze zusterbedrijven, die ook onderdeel zijn van de Monchy Chemical International. Je bent Sales Manager van grondstoffen en hulpmiddelen voor de rubber en lijm markt, en spil tussen leverancier en klant. Enige technische kennis of kennis van chemie is dus vereist voor deze functie.

Over de organisatie

Integrated Chemicals Specialties BV (ICS) is een distributeur van chemische grondstoffen (additieven & proceshulpmiddelen) in de Benelux & Duitsland en onderdeel van De Monchy International. Opgericht in 1975, is ICS actief in de chemische sector, die een van de meest dynamische ter wereld is, gedreven door globalisering, open innovatie, veranderende consumptiepatronen, duurzaamheid en schaarste aan grondstoffen.

ICS bedient verschillende markten zoals lijm, bouw, keramiek, reiniging, coating, inkt, personal care, kunststof, polyurethaan, rubber en meer en levert haar klanten hoogwaardige en innovatieve producten.

ICS helpt mee bij het vinden van oplossingen voor klanten door de mogelijkheden binnen het grote productenpakket te benutten en met deskundig advies nieuwe ontwikkelingen te begeleiden. ICS zet zich in voor digitale transformatie en doet meer en meer via promotie van producten op het internet. In de functie van Sales Manager is het de bedoeling dat je ook een rol krijgt voor het ondersteunen bij het opzetten van digitale campagnes, het ontwikkelen van nieuwe leveranciers en alle zaken beheerd voor de betreffende markten. In de meeste markten, richten de ontwikkelingen zich nu op duurzaamheid.

Onze waarden

Wij hechten waarde aan transparantie, vooruitstrevendheid, loyaliteit, eerlijkheid, klantgerichtheid en samenwerking. Binnen de groep bedrijven zijn de speerpunten Innovation, Together, Skilled & Energetic. Ons doel is om langdurige succesvolle partnerschappen te creëren met medewerkers, klanten en leveranciers (wat o.a. wordt bewezen door contacten met verschillende leveranciers gedurende meer dan 40 jaar).

Integrated Chemicals maakt sinds 2023 deel uit van de Monchy International met als slogan “We create the future together”!

Soort dienstverband:	Fulltime
Aanvullende vergoedingen:	Bonusregeling en Vakantiegeld
Arbeidsvoorwaarden:	Kerstpakket, Kosteloos parkeren, Pensioen, Reiskostenvergoeding, Vrijdagmiddagborrel, Werken vanuit huis
Werkschema:	Flexibele werkuren, ma-vrij,
Opleiding:	HBO (Gewenst)
Ervaring: Sales:	7 jaar (Gewenst)
Talenkennis:	Nederlands en Engels (Gewenst)
Werklocatie:	Hybride werken, Nieuw-Vennep

Interesse??? Neem voor meer informatie contact op met Rémi Hennink van ICS 0252 - 419 020 , of met HR van de Monchy 010 - 413 03 20