

## **Sales Engineer / Market Manager, Specialty Chemicals – Benelux**

### **Over de organisatie**

Een sector waarin Nederland tot de wereldtop behoort, met veel dynamiek als gevolg van globalisering, open innovatie, veranderende consumptiepatronen, duurzaamheid en schaarste aan grondstoffen; dat is de chemiesector waarin de onderneming Integrated Chemicals Specialties BV (ICS) al decennia lang succesvol opereert.

ICS is een onderneming die volop investeert in een digitale transitie met een resultaat gericht, no-nonsense karakter en een rijke historie die teruggaat tot 1975. Als distributeur in de Benelux & Duitsland van chemische specialiteiten (additieven & proceshulpmiddelen) voorziet ICS haar klanten, op basis van advies en service, van speciale chemicaliën in de volgende markten:

Adhesives, Building, Ceramics, Cleaning, Coatings, Ink, Personal Care, Plastic, PU, Rubber, Sealants, etc.

Naast digitale-marketing, verkoop en distributie is ICS voortdurend samen met klanten en leveranciers bezig met uitdagende kansen & marktontwikkelingen, ontwikkeling van creatieve oplossingen en het creëren van nieuwe ideeën voor de toekomst, op basis van het grote productenpakket. ICS hecht groot belang aan toekomstgerichtheid, flexibiliteit, betrouwbaarheid en ondernemerschap.

De onderneming onderscheidt zich door waarde te creëren met een hoogwaardig & specialistisch productassortiment van fine chemicals, met maatwerk oplossingen en innovatieve producten.

De cultuur van ICS kenmerkt zich door gemeenschappelijke waarden als transparantie, vooruitstrevendheid, loyaliteit, eerlijkheid, klantgerichtheid en samenwerking. Langdurige succesvolle samenwerkingsverbanden met werknemers, klanten & leveranciers en een gezonde financiële positie zijn daar de resultaten van.

De onderneming houdt van mensen die hun verantwoordelijkheid nemen, over een no-nonsense mentaliteit beschikken en open staan om samen de digitale toekomst te realiseren.

### **Over de functie**

De sales engineer/markt manager is verantwoordelijk voor het verder ontwikkelen van bestaande & nieuwe verkoop in de Benelux & Duitsland, zowel door werkzaamheden op kantoor als door buitendienst activiteiten.

Dit in nauwe samenwerking met het ICS team, maar vooral ook met de diverse (buitenlandse) leveranciers. Er wordt met leveranciers regelmatig gezamenlijk gereisd naar de afnemers en prospects. Tevens worden vakbeurzen en de diverse leveranciers bezocht, voor bij voorbeeld technische trainingen.

De Sales Engineer zal binnen het team alle ruimte krijgen om specifieke kennis en zichtbaarheid op te bouwen.

### ***Samenvattend;***

- Verantwoordelijk voor verkoop en het bijbehorende budget;
- Intensief contact met klanten tijdens bezoeken, via de telefoon, per e-mail en over het web.
- Onderhoudt en ontwikkelt contact met (buitenlandse) leveranciers.
- Reist regelmatig met deze leveranciers naar de afnemers.
- Neemt zelf initiatieven, bijvoorbeeld voor Digitale campagnes / verkoopacties.
- Maakt klant- en marktanalyses.

## **Functie-eisen**

- HBO werk- en denkniveau & opleiding, chemische/technische richting pre.
- Relevante verkoopervaring is een pre.
- Uitstekende beheersing van Nederlands & Engels. Duits is een pre.
- Persoonlijkheid: ondernemend, resultaatgericht, zelfsturend, energiek en vernieuwend.
- Service- & oplossingsgericht.
- Chemisch technische affiniteit.
- Netwerk in de fijn chemiesector is een pre.
- Rijbewijs B.

## *Waarom solliciteren?*

- Een ondernemende rol binnen de organisatie met 14 medewerkers en een vooruitstrevend management.
- Prachtige kans om met een klein succesvol & betrokken team een organisatie verder te laten groeien.
- Werken bij een voorloper in digitale verkoop binnen dit vakgebied.
- Meedenken en werken aan de digitale aanpak.
- Unieke mogelijkheid om je binnen internationale topsector als chemie-expert (verder) te ontwikkelen.
- Ruim baan voor initiatieven.
- Collegiale werksfeer in een gedreven team.
- Uitstekende arbeidsvoorwaarden.

[www.icspecialties.com](http://www.icspecialties.com)

Solliciteren? Heeft het bovenstaande uw interesse gewekt en voldoet u aan het profiel?

E-mail uw CV met sollicitatiebrief naar Dhr. Hennink: [rgh@icspecialties.com](mailto:rgh@icspecialties.com)

Integrated Chemicals Specialties BV, Pondweg 11 H, 2153 PK Nieuw-Vennep